

「経営会議サポート」訪問コンサルティング

I 「経営会議サポート」とは？

概要	定例の役員会議に同席し、黒字経営の仕組み化を実現するためのサポートをします。経営計画の進捗チェック、問題点の抽出、改善策のシナリオ作りなど、業績向上のPDCAサイクルを回し、安定的に利益を出し続ける会社を目指す経営コンサルティングです。社長様を始めとする役員や後継者候補の方にご同席いただくことで、経営者視点で物事を判断する能力や、計数能力を高めることができます。
----	--

II サービス内容

	Aプラン	Bプラン	Cプラン
内容	財務分析に基づいたマーケティング中心の経営コンサルティング。時間と労力とお金の使い方をきめ細かくフォローしながら、利益率の高い商品を安定的に売る方法を提案します。	財務中心の経営コンサルティング。予算と実績の差を分析し、「どこに問題があるのか」「誰が、何を、どのように行えば問題解決につながるのか」などを提案します。	貴社が経理ソフト等を利用して作成した各種帳票を見ながら、「押さえるべきポイント」、「数値解釈の仕方」、「利益改善を図るための分析資料の作成法」などをお伝えします。
訪問回数	毎月1回	毎月1回	2カ月に1回
ご提供資料	マーケティング財務レポート (内容) ・財務状況等確認シート ・経営計画進捗確認シート ・商品別、顧客別、社員別貢献利益分析表 ・経営改善策提案シート ・アクションプランシート	月次決算報告書 (内容) ・財務状況等確認シート ・予算実績管理表 ・資金予定表 ・セグメント別損益計算書 ・各種財務分析グラフ 他	— (貴社にて作成すべき資料やポイント、作成方法などをアドバイスさせていただきます。)
金融機関同行 ^{※1}	あり	あり	なし
料金(税別) ^{※2}	180,000円/月	120,000円/月	50,000円/月

※1「金融機関同行」

月次試算表をメイン銀行等に定期的に持参、説明することにより、格付け評価が上がり、必要な時に必

※「価格」

訪問に要する時間が一定時間を超える場合、別途交通費等を加算させていただきます。

IV 対象

社員30名以下の法人企業様

IV お申し込み方法

まずは「お問い合わせフォーム」より、面談をお申し込みください。
